



BUSINESS PROCESS INTEGRATOR d.o.o.

Kako uspešno savladivati krize?



Trener:

Dragan Savić

Naučni savetnici:

Doc. dr Neda Nikolić

Prof. dr Miodrag Zečević

Naučni savetnici:



Doc. dr. Neda Nikolić
Specijalista za
strategijski menadžment



Prof. dr. Miodrag Zečević
Specijalista za
krizni menadžment

Tematske celine:

„Strategija i vođenje u uslovima krize“

„Vođenje tima u kriznom okruženju“

„Globalizacija i konkurentnost – nova era u vođenju“

Vaš trener:



Dragan Savić

Specijalista za menadžment reagovanja i komunikaciju u kriznim situacijama i rad pod visokim pritiskom

Dragan Savić je strateški savetnik domaćih i multinacionalnih kompanija, trener, ključni govornik i predavač na brojnim međunarodnim konferencijama na temu komunikacije i ponašanja u kriznim situacijama, gostujući predavač na Univerzitetu DOBA/Slovenija i Farmaceutskom fakultetu u Beogradu.

U prethodnih petnaest godina, Dragan Savić je sa svojim saradnicima učestvovao u **više od 150 projekata izrade i sprovođenja programa za savlađivanje kriza**. Za kompanije sa kojima je saradivao, izradio je 60 priručnika (vodiča) koji su prilagođeni njihovim potrebama, a koji sadrže jasno definisane procedure i matrice odgovornosti u kriznim situacijama.

Svoju **karijeru trenera i konsultanta** gradio je kroz saradnju sa najvećim profesionalnim autoritetima današnjice. Kroz rad na programima koji se odnose na upravljanje krizama svoju energiju usmerio je ka području koje se odnosi na ponašanje pojedinca u kriznim okolnostima, posebno kada se kriza i stres koji ona donosi ne mogu otkloniti duže vreme.

Neke od Draganovih referenci su kompanije:

METRO, Cisco, Energoprojekt, Gemax, Dunav Osiguranje, Sanofi, TRIZMA, BIOHEM, Kappa Star Group, Danube food group, Bambi, Renault – Nissan, Tarkett , IBM...

Dragan Savić je sertifikovan trener “Persolog GmbH” i master trener “Ductor success – Top training programmes”

Ciljevi

1 Povećati svest o važnosti efektivnog kriznog menadžmenta i krizne komunikacije

2 Razumeti krizni menadžment

3 Naučiti više o svojoj ulozi u kriznim situacijama

4 Steći relevantna znanja o upravljanju reakcijama u krizi

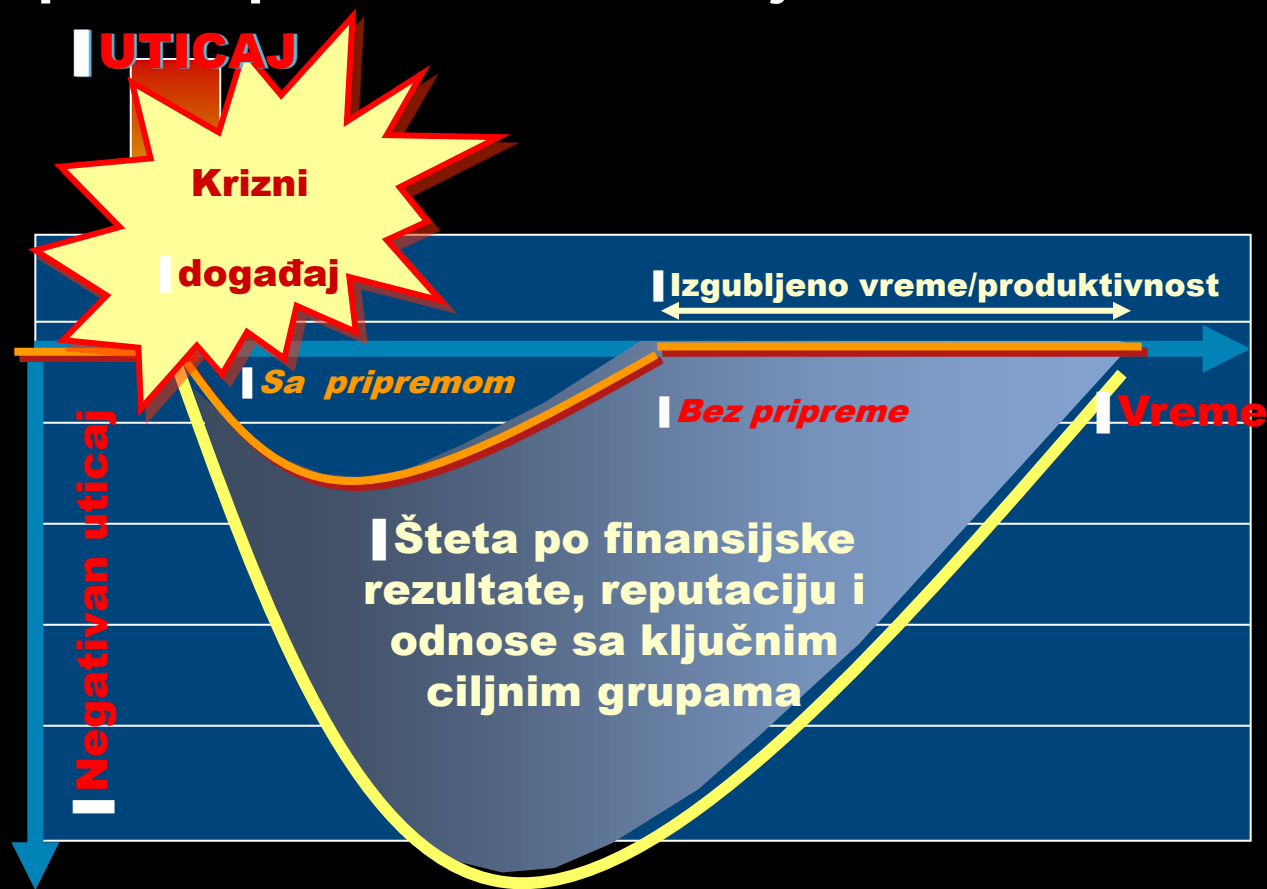
5 Povećati nivo ugodnosti i samopouzdanja pri odnosima sa ciljnim grupama i radu pod pritiskom u vreme krize

6 Naučiti korake za uspostavljanje sistema kontrole i povratak u normalno stanje



Zašto je važno da dođete na ovaj trening i dobro se pripremite za krizne situacije u vašem svakodnevnom poslovanju?

Priprema pre krizne situacije



Zato što dobra priprema smanjuje negativan uticaj krize na poslovanje i ubrzava povratak u normalno stanje!

Sadržaj treninga „Kako uspešno savladivati krize“

- Uvod i ciljevi treninga
- Važnost kriznog menadžmenta
- Kako da izbegnete negativne posledice krizne situacije
- Kako sprečiti krizu kredibiliteta
- Ko i kako kontroliše rad kriznog tima
- Rizik, reputacija, vrednost
- Upravljanje reakcijama
- Ključni faktori uspeha u kriznim situacijama
- Sistem kontrole i povratak u normalno stanje
- **DINAMIKA SVETSKE KRIZE**



Dodatne informacije i prijava

Kotizacija:

- **250€** + PDV
- Kotizacija uključuje: analizu stanja i prilagođavanje programa potrebama i zahtevima učesnika, sprovođenje radionice sa odgovarajućom temom, gradiva, radne brošure i originalne materijale za vežbe, za sve polaznike, konačnu analizu edukacije i predlog koraka za poboljšanje, potvrdu o uspešno završenom seminaru.
- Mesto na treningu se rezerviše uplatom kotizacije.

Napomene:

- Trening je namenjen srednjem i višem nivou menadžmenta.
- Trening traje jedan dan. „Online“ uživo od 9 do 14h.
- U radu koristimo najsavremeniju tehnologiju za vođenje „online“ uživo treninga koja u ovom trenutku postoji u svetu. Uz jedinstveno iskustvo, učesnici imaju realan osećaj kao da se nalaze u sali za treninge.
- Broj mesta je ograničen. Nakon što se broj popuni, novi učesnici se ne primaju.

Za dodatne informacije i prijavu možete koristiti:

Kontakt:

Dragan Savić

061 7226937

e-mail: dragan.savic@highperformance.rs

web: www.highperformance.rs

blog: kriznekomunikacije.wordpress.com